

TÍTULO DE PUESTO: Responsable de Compras y Cadena de Suministro

Cosecha Partners S.A. busca profesional dinámico/a y estratégico/a para ocupar la vacante actual de “ **Responsable de Compras y Cadena de Suministro**”.

Sobre el Puesto

Como **Responsable de Compras y Cadena de Suministro** usted es responsable de garantizar el suministro de café, cacao y otros productos para nuestros mercados internacionales y que la empresa esté ejecutando funciones principales, que incluyen: 1) negociaciones de contratos, acopio y gestión de la cadena de suministro, 2) creación y desarrollo de nuevas alianzas, 3) apoyar en la gestión de certificaciones para la empresa y asegurar la compra de productos a proveedores certificados, y 4) gestión presupuestaria y financiera. También coordinará con Gerencia el desarrollo de nuevos negocios y oportunidades de alianzas con proveedores y clientes. El puesto requiere que el candidato(a) esté basado en Matagalpa, Nicaragua.

Que hará

Usted asegura una gestión eficaz y exitosa de nuestra cartera de productos como café y cacao, entre otros; así como aquellos productos que la estrategia del negocio determine prudente explorar con la finalidad de aperturar nuevos mercados. Sus funciones principales serán:

- Responsable del acopio y adquisición de café, cacao y otros productos, asegura el abastecimiento de los productos de acuerdo a contrato, especificación y cálculos de costos.
- Manejar las relaciones y los contratos con grupos de productores, proveedores, beneficios e instalaciones de procesamiento.
- Asegurar el control de calidad desde la compra hasta la venta.
- Desarrollar y ejecutar estrategias para agregar valor al producto por el proceso de poscosecha y la selección y mezcla de café especial y cacao fino.
- Formular presupuestos de compras y reportes para la buena administración del área.
- Apoyar en la certificación y renovación de los sellos de la empresa y/o nuestros proveedores como orgánico, comercio justo y ROC.
- Impulsa la planificación estratégica para la compra y abastecimiento de café y cacao.
- Canalizar recursos a centros de acopio, trazar rutas de acopio, velar el proceso general de acopio, logística y procesamiento de nuestros rubros.

Lo que necesitas para Aplicar:

Estamos buscando a una persona dinámica, de alto rendimiento con un espíritu empresarial con fuerte capacidad de liderazgo y experiencia comprobada en la compra, acopio y procesamiento de café. Requerimos que el candidato o candidata ideal tenga experiencia en el sector privado y compartirá la misión y visión de los socios de Cosecha Partners. Experiencia y habilidades ideales:

- 7 años mínimo de experiencia en la industria del café en la compra y suministro del rubro, incluyendo el acopio de proveedores y del campo.
- 5 años de experiencia en abastecimiento, logística, elaboración y monitoreo de presupuestos entre otros relacionados.

Septiembre 11 del 2023

- Cuenta con una buena red de contactos de productores y productoras de café en la región o zonas de trabajo de Cosecha Partners S.A.
- Fuertes habilidades en toda la cadena logística y sistemas para el control de calidad.
- Fuerte capacidad de negociación de contratos con cooperativas o productores y cierta comprensión del sistema jurídico y fiscal en relación a dichos contratos.
- Experiencia en diseñar y ejecutar estrategias para agregar valor al café y cacao. Buena experiencia en todos los procesos del beneficio húmedo y seco, incluso procesos de natural y melado y procesos de mezcla y segregación para llegar a ciertos perfiles.
- Conocimiento y experiencia en el proceso de fermentación de café y cacao será un plus.
- Fuerte conocimiento del proceso de certificaciones (orgánico, comercio justo entre otros)

Perfil Académico / habilidades blandas

- Licenciatura Universitaria en Agronegocios, Ingeniería Agrónoma o MBA en un campo relevante de comercialización y agricultura.
- Manejo del idioma inglés oral y escrito es deseable.
- Licencia de Conducir vigente.
- Proactivo con habilidades de resolución de problemas locales como de carácter internacional y capacidad de trabajar de forma autónoma, con supervisión virtual y diaria.
- Capacidad demostrable para interactuar con equipos de trabajo y lograr objetivos ambiciosos comerciales.
- Energía y deseo de fomentar una cultura empresarial orientada a resultados y a logro de objetivos medibles.
- Excelente habilidades verbales, escritas, y capacidad de multitarea.
- Experiencia manejando el paquete Google (drive, docs, calendar, gmail, y forms).

Lo que ofrecemos y Beneficios

- Salario competitivo a nivel local.
- Contrato laboral con prestaciones de Ley y rango salarial en base a experiencia y salario histórico.
- Ser parte de un equipo dinámico con espíritu empresarial que está contribuyendo a un impacto positivo para traer desarrollo económico y social al país. Miembro de un ambiente “Start-up” con amplia oportunidad para crecer profesionalmente.
- Programa Buddy/Padrino para fomentar afianzamiento al puesto nuevo de trabajo
- Ambiente de trabajo dinámico con una empresa social innovadora con modelo de negocio disruptivo que utiliza la tecnología como eje transversal en su quehacer diario de trabajo
- Plan de Desarrollo profesional y planes de beneficios corporativos.

Proceso de Aplicación

Septiembre 11 del 2023

1. Únicamente los mejores candidatos serán contactados. El proceso consiste en: (1) *Dos entrevistas*, (2) *elaboración de caso de estudio*, (3) *entrega de información de contacto de tres referencias profesionales de sus jefes directos en puestos anteriores (incluir fecha de periodo laboral, nombre completo, correo, y # telefono celular)*.
2. Los interesados favor enviar su CV preferiblemente a más tardar el **20 de Septiembre del 2023** a talento@cosechapartners.com con el **ASUNTO: "Responsable de Compras y Cadena de Suministro"**, sin embargo la fecha para postular al cargo, estará abierta hasta encontrar al candidato o candidata idónea para el puesto vacante.
3. En la sección de experiencia laboral, su currículum debe presentar únicamente los logros principales alcanzados por parte de su liderazgo en cada uno de sus puestos anteriores y 'no describir procesos'.
4. Debido a la alta demanda de aplicantes que recibimos, aquellos que no cumplan el requisito mínimo NO serán contactados. Cuando se encuentre el candidato será anunciado el cierre del proceso por medio de nuestra página en LinkedIn.