

OPORTUNIDAD DE TRABAJO

Título del puesto: Responsable de Cadenas de Suministros y Comercialización

Lugar de trabajo: Matagalpa, Nicaragua

Fecha de cierre: el proceso de entrevista será continuo hasta que se encuentre el candidato idóneo para el puesto. Candidatos interesados se recomienda enviar su solicitud antes del 6 de Noviembre 2021

Sobre el Puesto

Como “*Responsable de Cadenas de Suministros y Comercialización*” usted es el impulsor operativo clave del día a día y es responsable de garantizar que el equipo comercial esté ejecutando sus funciones principales, que incluyen: 1) abastecimiento, adquisiciones y gestión de la cadena de suministro, 2) logística y coordinación de exportaciones, 3) servicio al cliente, y 4) gestión presupuestaria y financiera. También coordinará con Gerencia el desarrollo de nuevos negocios y oportunidades de alianzas con proveedores y clientes.

Que hará

Usted asegura una gestión eficaz y exitosa del área comercial y de nuestra cartera de productos tradicionales y no tradicionales como chía, cacao, café, entre otros así como aquellos productos que la estrategia del negocio determine prudente explorar con la finalidad de aperturar mercados. Su papel será:

- Responsable de la adquisición y ejecución de exportación de productos especiales, asegura el envío de los productos de acuerdo a contrato, especificación y cálculos de costos.
- Formula presupuestos de compras y ventas y reportes financieros para el buen administración del área.
- Responsable de la rentabilidad y el crecimiento y los resultados financieros globales del área comercial.
- Impulsa la planificación estratégica, objetivos comerciales, identifica y convierte nuevas oportunidades de negocio.
- Asegura la calidad de abastecimiento en ventas y la satisfacción del cliente.
- Garantiza que la comunicación interna del área comercial sea efectiva y al igual que su diseño organizacional cuente con funciones correctamente organizadas, y definidas.
- Gestiona al equipo comercial, desarrolla y monitorea el cumplimiento de planes de trabajos y KPIs de su personal a cargo, lidera el diseño y la optimización de abastecimiento, estrategias de ventas y herramientas operativas que se alinean con nuestro modelo de negocio.

Lo que necesitas para Aplicar:

Estamos buscando a una persona dinámica, de alto rendimiento con un espíritu empresarial con fuerte capacidad de liderazgo y un compromiso demostrado con la agricultura inclusiva y sostenible. El candidato ideal tendrá experiencia en el sector privado y compartirá la misión y visión de los socios de Cosecha Partners. Experiencia y habilidades ideales:

- 7 años mínimo de experiencia empresarial en agricultura (preferiblemente con café o cacao) con conocimiento en trámites y gestiones para importación/exportación.
- 4+ años de experiencia en adquisiciones, abastecimiento, logística, elaboración y monitoreo de presupuestos entre otros relacionados.

Debido al alto volumen de solicitantes, no se enviarán correos electrónicos individuales a los entrevistados que no queden electos para el puesto. Una vez que se haya llenado el puesto se publicará un anuncio en nuestras páginas de LinkedIn y Facebook informando que el proceso de selección ha concluido.

OPORTUNIDAD DE TRABAJO

- Sólida formación en gestión de personas y manejo de talento humano y administración financiera.
- Bilingüe: Fluidez oral y escrita en inglés y español.
- Licenciatura Universitaria. Idealmente tendrá Maestría en Agronegocios, MBA o en un campo relevante a comercialización y agricultura.
- Proactivo con habilidades de resolución de problemas locales como de carácter internacional y capacidad de trabajar de forma autónoma y con Supervisión virtual y diaria.
- Capacidad demostrable para liderar equipos y lograr objetivos ambiciosos comerciales.
- Energía y deseo de fomentar una cultura empresarial orientada a resultados y a logro de objetivos medibles.
- Excelente habilidades verbales, escritas, y capacidad de multitarea.
- Fuerte capacidad de negociación con contratos y comprensión del sistema jurídico y fiscal.
- Experiencia manejando el paquete Google (drive, docs, calendar, gmail, y forms).

Lo que ofrecemos y Beneficios

- Compensación competitiva a nivel local
- Planificación flexible para “días off”
- Fondos para desarrollo profesional
- Programa Buddy/Padrino para fomentar afianzamiento al puesto nuevo de trabajo
- Computadora portátil, teléfono celular con plan corporativo
- Ambiente de trabajo dinámico con una empresa social innovadora con modelo de negocio disruptivo que utiliza la tecnología como eje transversal en su quehacer diario de trabajo
- Contrato por Servicios Profesionales

Proceso de Aplicación

Los solicitantes interesados deben de (1) llenar su aplicación en línea llenando un formulario aquí <https://bit.ly/cptalento1> y (2) enviar su CV a talento@cosechapartners.com con el ASUNTO de correo dirá: “*Responsable de Cadenas de Suministros y Comercialización*”. Favor presentar la solicitud idealmente antes del 6 de Noviembre 2021 (las solicitudes serán aceptadas de forma continua hasta que se encuentre el candidato).

- Resumen (su CV estará enfocado a resultados logrados en cada uno de sus puestos)
- Carta de presentación que aborde el interés y la idoneidad del puesto
- Tres referencias profesionales de sus supervisores anteriores únicamente (no se aplican las referencias de colegas pares ni mentores)

Para obtener información adicional, no dude en comunicarse directamente con talento@cosechapartners.com o asistente@cosechapartners.com.

Debido al alto volumen de solicitantes, no se enviarán correos electrónicos individuales a los entrevistados que no queden electos para el puesto. Una vez que se haya llenado el puesto se publicará un anuncio en nuestras páginas de LinkedIn y Facebook informando que el proceso de selección ha concluido.